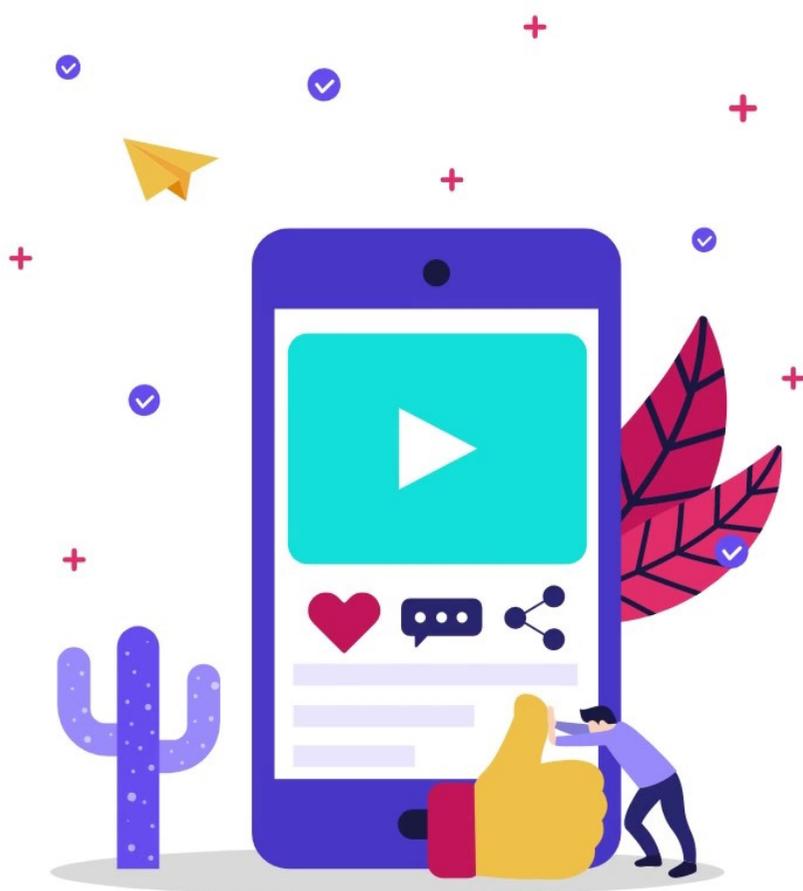


PETIT POINT SUR

LA VENTE DIRECTE



FREDERICM  BODY
LANGUAGE



Le marketing relationnel

LES AVANTAGES

- Collaborer avec une entreprise
- Environnement professionnel éthique et transparent
- Formations, développement personnel, soutien quotidien



Basée sur le conseil et le bouche à oreilles

La vente directe est effectuée directement entre le producteur et le consommateur, **sans intermédiaire.**

Peut être fait :

à temps complet
à temps partiel
en complément de revenus



LA FORCE DE VENTE

Les **produits** sont **fournis** aux distributeurs indépendants directement par la société

Ils perçoivent des **commissions** sur leurs **ventes**

Ils ont également la possibilité de **parrainer** des distributeurs pour **former des équipes** et ainsi **multiplier leurs revenus**



Le marketing relationnel par FREDERIC M

LES AVANTAGES

- Gestion travail & horaires libres
- Complément de revenus avec un potentiel de gains illimités
- Etre son propre patron
- Plus de temps pour soi et son entourage



Le marketing relationnel

LES AVANTAGES



Collaborer avec une entreprise



Environnement professionnel
éthique et transparent



Formations, développement
personnel, soutien quotidien



Secteur dynamique & résultats solides

L'entreprise de Vente Directe/MLM fournit des outils marketing à ses distributeurs pour les aider à promouvoir leur activité

L'entreprise propose :

- Réunions d'opportunités d'affaires
- Formation marketing
- Formation vente
- Conseils en matière de leadership et développement personnel
- Challenge
- Voyage



Baromètre annuel de la vente directe

CHIFFRES CLÈS 2021*



*Résultat année 2020



713 770
Emplois dans le secteur



+ 13 995
emplois créés en 2021

CA
4,4
milliards
d'€

90%

**des entreprises
digitalisées**



ont une bonne image du secteur



**recommandent à leurs proches de
travailler dans la vente directe**

57%
des indépendants
- de 44 ans



Augmentation des
- de 25 ans



Facteurs d'évolution

IMPACT CRISE SANITAIRE

Augmentation temps libre
+ à domicile

Retrouver une vie sociale

Revenu complémentaire
proportionnel au temps investi

Découverte nouveaux
centres d'intérêts

Profils plus jeunes



LE DIGITAL MOTEUR DE RÉINVENTION

FORMER

Les équipes à distance, plus de contenus en volume et fréquence

COMMUNIQUER

sur les produits, les nouveautés

RECRUTER

via les réseaux sociaux, organiser des réunions et formations en ligne

ECHANGER

conseils, motivation, clés de réussite

VENDRE

Démonstrations virtuelles conviviales

LE MARKETING RELATIONNEL AVEC **FREDERICM**

**UNE ENTREPRISE FRANÇAISE,
FAMILIALE DE 38 ANS D'EXPÉRIENCE**

PRODUITS FRANÇAIS NATURELS

ÉCONOMIE LOCALE

**ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL
ÉTHIQUE ET TRANSPARENT**

**UNE COMMUNAUTÉ BIENVEILLANTE
ET ENGAGÉE**



LE MARKETING RELATIONNEL AVEC FREDERICM

DES FORMATIONS ET UN SUIVI CONTINU

UN PLAN DE RÉMUNÉRATION ATTRACTIF

VOTRE PROPRE BOUTIQUE EN LIGNE

RÉCOMPENSES ET CHALLENGES
MOTIVANTS RÉGULIERS



Pour en savoir plus contactez

Votre distributeur ou

Rendez-vous sur

www.emploireussite.com



VOUS
RÊVEZ,

*de créer votre activité
à domicile?*

Saisissez l'opportunité en
devenant distributeur
des deux grandes marques
françaises de Marketing
Relationnel.

DEMANDER DES
INFORMATIONS

DES MARQUES

FREDERICM
WWW.FREDERICM.COM
COSMÉTIQUES | PARFUMS | MAQUILLAGES

BODY LANG
WWW.MY-BODYLANG.COM